DIE CARPEGO GMBH!

Strategische Unternehmensentwicklung
im Verkauf & in der Führung

relevant – aktiv – nachhaltig

Das ist CARPEGO!

Carpego unterstützt Handels- und Industrieunternehmen bei einer zukunftsorientierten Unternehmensentwicklung.
Wir positionieren Unternehmen als nutzenstiftende und einzigartige Organisationen im Markt und statten sie mit alleinstellenden Strategien für zukunftsfähige Geschäftsmodelle aus.

relevant - aktiv - nachhaltig

- CARPEGO ist Spezialist für strategische Unternehmensentwicklung Im Verkauf & in der Führung
- CARPEGO ist ein System aus einer Hand von der Planung bis zur Umsetzung
- Wir sind auf Kernbranchen spezialisiert
- Von uns entwickelte und erprobte Workshop-, Trainings- und Begleitungs-Formate stehen für besondere Wirkung und Nachhaltigkeit
- Interne Qualifizierungsmaßnahmen und Weiterbildungen sichern unseren hohen Qualitätsstandard
- Hohes Insider- und Branchenwissen zeichnet uns aus
- 10 Trainer garantieren hohe Kapazität und Lieferfähigkeit

CARPEGO!

Warum mit Carpego! ?

...weil wir uns mit Ihren Zielen identifizieren!

...weil wir den effektiven Mehrwert der durch Strategie-Workshops, Trainings und Coachings für Ihr Unternehmen entwickelt wird, als Ihr gutes Recht betrachten!

...weil bei Carpego didaktische und methodische Überlegungen nicht auf der Strecke bleiben, denn wir verstehen uns als Ihr Partner und Unterstützer zur Steigerung der Mitarbeiterperformance für Ihr Projekt.

...weil Carpego Spezialist für Führung, Vertrieb und Verkauf ist. Eine universelle Strategie, Taktik oder Methode, Trainings für alle Branchen und Themen durchzuführen gibt es bei uns nicht. Wir wissen also was wir leisten können und was nicht.

...weil das persönliche Gespräch mit Ihnen und eine seriöse Bedürfnisanalyse Ihrer Ziele für uns an erster Stelle stehen.

...weil sämtliche unserer Angebote „maßgeschneidert“ werden und auf Wunsch auch Nachhaltigkeitselemente wie etwa E-Learnings als Follow-up beinhalten.

...weil Carpego großen Wert darauf legt, dass alle Trainings nachhaltig und spannend für die Teilnehmer sind. Interaktivität statt passives Zuhören, Rollenspiele & Learning-on-the-Job, statt trockene Theorie ist unsere Philosophie.

...weil unsere Trainer und Coaches etwas von ihrem Fach verstehen. Sie haben nicht nur das theoretische Fachwissen, sondern auch die langjährige Praxiserfahrung in Mitarbeiterführung, Vertrieb und Verkauf.

...weil unsere Trainer wissen, mit welchen fachkundigen und praxisorientierten Techniken Sie schlagkräftig, überzeugend und erfolgreich in Trainings und Coachings Menschen bewegen und ihnen so echten Mehrwert liefern.

We proudly serve

Ein kleiner Auszug unserer Referenzen

BMW GROUP in Österreich

OBI

HORNBACH

EURONICS XXL best of electronics!

BAUVISTA Starke Partner für Bauen · Wohnen · Garten

VME UNION

V-MARKT

psd Bank

KL bikes

BOSCH

expert

LG

mst

SEGMÜLLER

brodos group

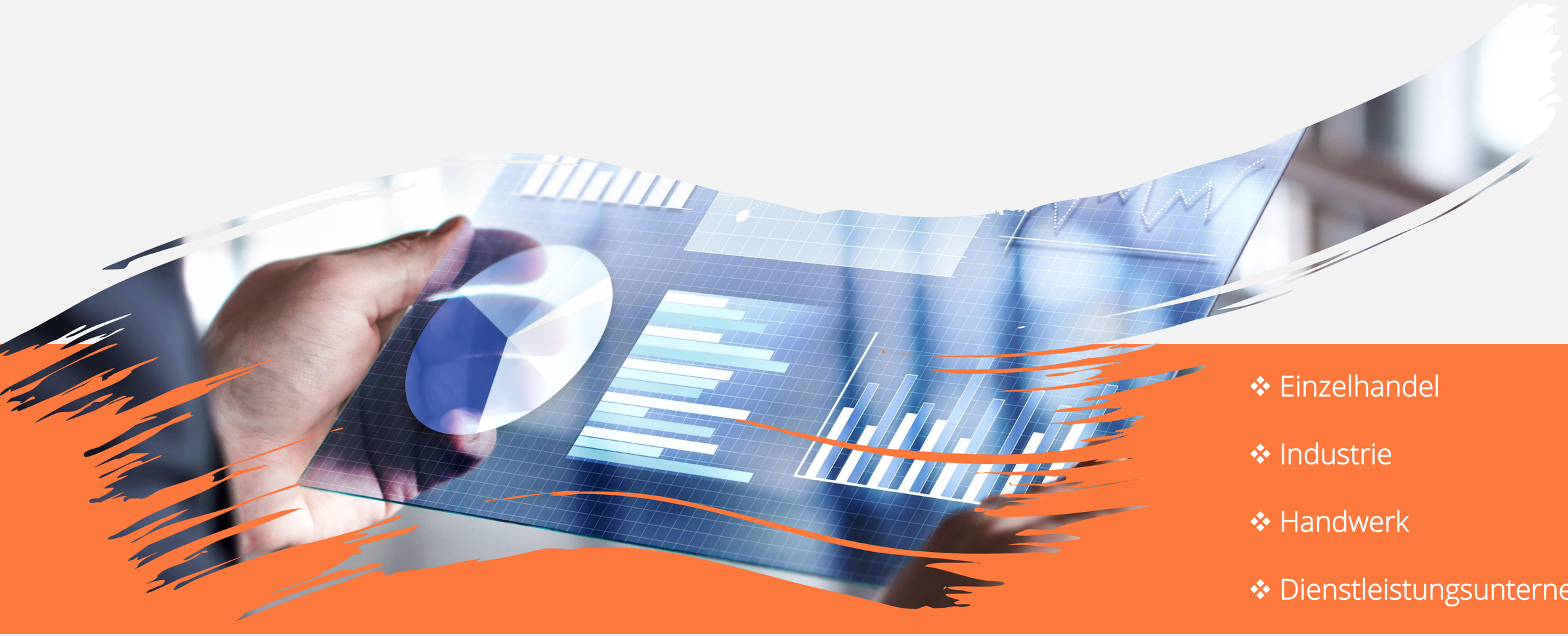
YAMAICHI ELECTRONICS

WICONA By Hydro

Hier haben wir Platz für **Sie** gelassen!

CARPEGO!

In diesen Branchen sind wir aktiv



- Einzelhandel
- Industrie
- Handwerk
- Dienstleistungsunternehmen

CARPEGO!

CARPEGO!

Strategische Lösungen für Entscheider

Führungskräfte, die ihre Strategie auf den Prüfstand stellen und neue Entwicklungsrichtungen für die Zukunft durchdenken und entwickeln möchten, unterstützen wir durch Konzeption und Moderation von Strategie-Workshops. Die Ergebnisse daraus helfen, Strategien zu entwickeln, die von allen Beteiligten mitgetragen werden können. Typischerweise besteht ein Strategieprozess dabei aus mehreren Schritten.

In diesen Strategie-Workshops werden mögliche strategische Ausrichtungen erarbeitet und diskutiert. Wir öffnen Denkmuster und explorieren neue Möglichkeiten.

- Verschiedene Strategie-Workshops für Einzelhändler
- Verschiedene Strategie-Workshops für Vertriebsorganisationen

“Maßgeschneiderte” Trainingsprogramme. Auf Ihre Wünsche zugeschnitten.

- ✓ Wir nehmen Ihren Bedarf und Ihre Ziele genau auf
- ✓ Sie definieren die Lernziele
- ✓ Wir entwicklen für Sie das optimale Lernkonzept
- ✓ Wir finden mit Ihnen die besten Settings für die Trainings
- ✓ Sie erhalten ein individuelles Angebot von uns
- ✓ Wir pilotieren, verbessern und rollen dann aus

CARPEGO!

Die Vorgehensweise in Trainingsprogrammen

Gemeinsam mit unseren Kunden entwerfen wir „maßgeschneiderte“ Trainingsprogramme, die Führungskräfte und Verkaufsmitarbeiter für ihre besonderen Aufgaben sinnstiftend und praxisnah unterstützen.

Dabei konzentrieren wir uns in der Vorgehensweise auf folgende drei Phasen:

Vorbereitung und Konzeptionierung

- Ziele der Trainings definieren
- Trainingsinhalte festlegen
- Formate und Lerneinheiten
- Lehrplan erstellen
- Follow-Up konzipieren
- Handouts entwickeln
- Pilot-Trainings durchführen
- Evaluation

Durchführung der Trainings

- Roll-Out der Trainings
- Transferaufgaben
- Online-Trainings
- Feedbackschleifen
- Evaluation

Follow-up Maßnahmen

- Verkaufscoaching
- Training on the Job
- Projektarbeiten
- Trainings als Refresher
- Lernzielkontrollen
- Inhaltliche Anpassungen
- Evaluation

CARPEGO!

Trainings für Führungskräfte

- Grundlagen der Mitarbeiterführung
- Führungsinstrumente und Mitarbeitergespräche wirkungsvoll führen
- Führung von Vertriebsorganisationen und Außendienstmitarbeitern
- Präsentationstrainings – begeistern und überzeugen
- “Training on the Job” und Führungskräftecoaching
- Lehrgang für Nachwuchsführungskräfte in mehreren Modulen

CARPEGO!

Trainings für den Verkauf im Handel

- Verkaufstrainings für Auszubildende im Einzelhandel
- Verkaufstrainings für Quereinsteiger im Einzelhandel
- Verkaufstrainings für Profis und erfahren Mitarbeiter in Handelsunternehmen
- AZUBI-Akademie – Verkaufslehgang für junge Verkäuer in mehreren Modulen
- Verkaufscoaching am POS
- Viele Spezialtrainings mit spezifischen Themen, zum Beispiel Preisverteidigung, uvm.
- Verkaufstrainings für Servicetechniker und Montagemitarbeiter im Außendienst

CARPEGO!

Trainings für Vertrieb und Außendienst

- Vertriebstrainings für den Außendienst
- Neukundenakquisition
- Preisstabilitätstrainings – Preise erfolgreich verteidigen und verhandeln
- “Training on the Job” – Begleitung von Vertriebsmitarbeitern im Außendienst
- Messetrainings
- Präsentationstrainings – begeistern und überzeugen

DIGITALER SCHULUNGSRAUM by CARPEGO!©

Das ist der digitale Schulungsraum by CARPEGO©

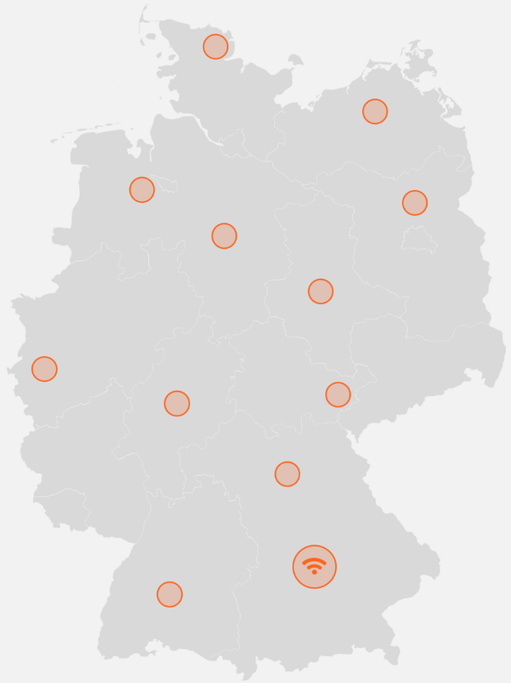
Der digitale Schulungsraum ist ein interaktives Online-Training live moderiert durch einen Online-Trainer!

Das bedeutet für die Schulungsteilnehmer…

- dass sie eine interaktive Online Schulung erleben, die Spaß macht und bei der alle aktiv beteiligt sind
- dass alle Teilnehmer, moderiert durch den Online Trainer, miteinander disskutieren, Aufgaben lösen, Handlungsvorschläge bewerten und das Gelernte reflektiert wird
- dass viele Schulungsinhalte durch Lehrfilme, verständlich und interessant vermittelt werden

Das bedeutet für Sie…

- keine Reise- und Übernachtungskosten für die Teilnehmer
- keine Reise- und Übernachtungskosten für den Trainer
- alle Lernmodule dauern je nach Lernplattform ca. 2-4 Stunden, danach steht der Mitarbeiter wieder als Arbeitskraft zur Verfügung
- alle Lerninhalte können an Ihre spezifischen Anforderungen angepasst werden



Keine Hürden!

Jeder kann mitmachen und mit Spaß im Team lernen. Und durch die Online-Durchführung lernen die Menschen ohne reisen zu müssen!

CARPEGO!

Unsere Leistungen im Überblick

★ Strategische Lösungen für Entscheider

- ✓ Strategie-Workshops für den Handel
- ✓ Strategie-Workshops für Vertriebsorganisationen
- ✓ Mystery Shopping
- ✓ Mystery Reserarch

★ Trainings für Führungskräfte

- ✓ Führungstrainings zu verschiedenen Themen der Mitarbeiterführung
- ✓ Führungskräftecoaching und “Training on the Job”
- ✓ Sparring für Chefs
- ✓ Lehrgänge für Nachwuchsführungskräfte

★ Trainings für Verkauf und Vertrieb

- ✓ Verkaufstrainings für Azubis, Quereinsteiger und Profis im Handel
- ✓ Verkaufscoaching am POS im Handel
- ✓ Vertriebstrainings für den Außendienst
- ✓ “Training on the Job” für Außendienstmitareiter

CARPEGO!

Projekte und Beispiele / Auszug

Lehrgänge

Premium Automobilhersteller:
Konzeptionierung und Umsetzung einer internen Diplomverkäufer-Ausbildung. Mehrere Trainingsmodule und Personal-Coachings führen die Verkäufer_innen in ca. 12 Monaten zur Abschlussprüfung mit Zertifikat des Herstellers. Qualitätssicherung durch begleitendes Mystery Shopping.

Selbstlernende Organisation

Handelsunternehmen mit 26 Stores, 700 Mitarbeiter (Consumer-Electronics):
Wettbewerbsüberlegene Verkaufsausrichtung zu implementieren war hier das Ziel. Spezifische Verkaufstrainings und Verkäufercoachings stellten die Basis dafür dar.
In der Folge wurden interne Trainer und Verkaufsbotschafter ausgebildet.

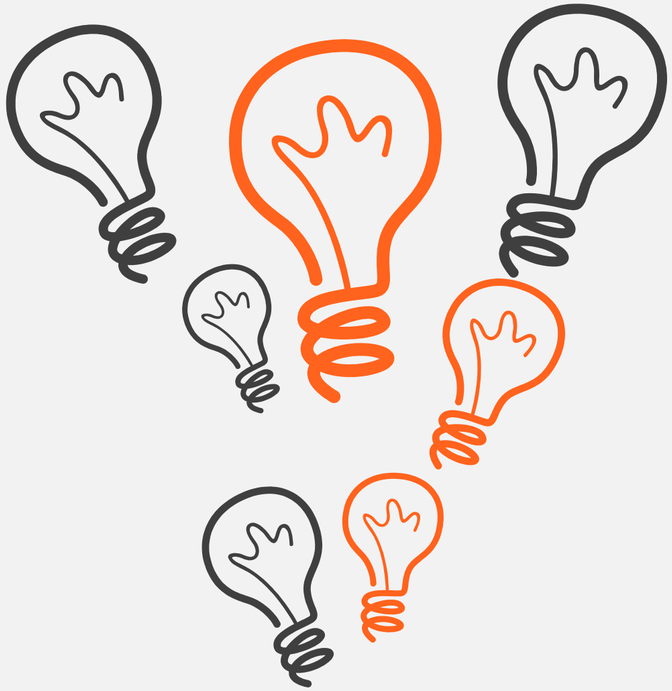
Projekte

Handelsunternehmen mit 80 Filialen, 4000 Mitarbeiter (Baumarkt):
Entwicklung und Durchführung eines „Sales Excellence Ausbildungsprogrammes in dem ca. 2400 Verkäufer_innen betreut wurden. Binnenwerbung für „Sales Excellence“ in Kooperation mit einer Marketingagentur sorgte für Lernen schon vor den Trainings.

Trainings & Seminare

Kooperation Möbelhandel, ca. 180 Unternehmen:
Angebot und Durchführung diverser Trainingsmodule für Unternehmer, Führungskräfte und Verkäufer_innen.

Wir freuen uns auf ein Projekt mit Ihnen!



CARPEGO! GmbH
Eulenspiegelstraße 78b
81739 München

Telefon 089/600 69 330
Fax 089/600 69 333
Mail info@carpego.de
Web www.carpego.de

Wir wollen darauf aufmerksam machen dass diese Präsentation und alle damit verbundenen Informationen unser geistiges Eigentum sind.
Die Weitergabe an Dritte oder die Verwendung in Teilen und Auszügen, ist nicht ohne unsere schriftliche Genehmigung gestattet.

CARPEGO!